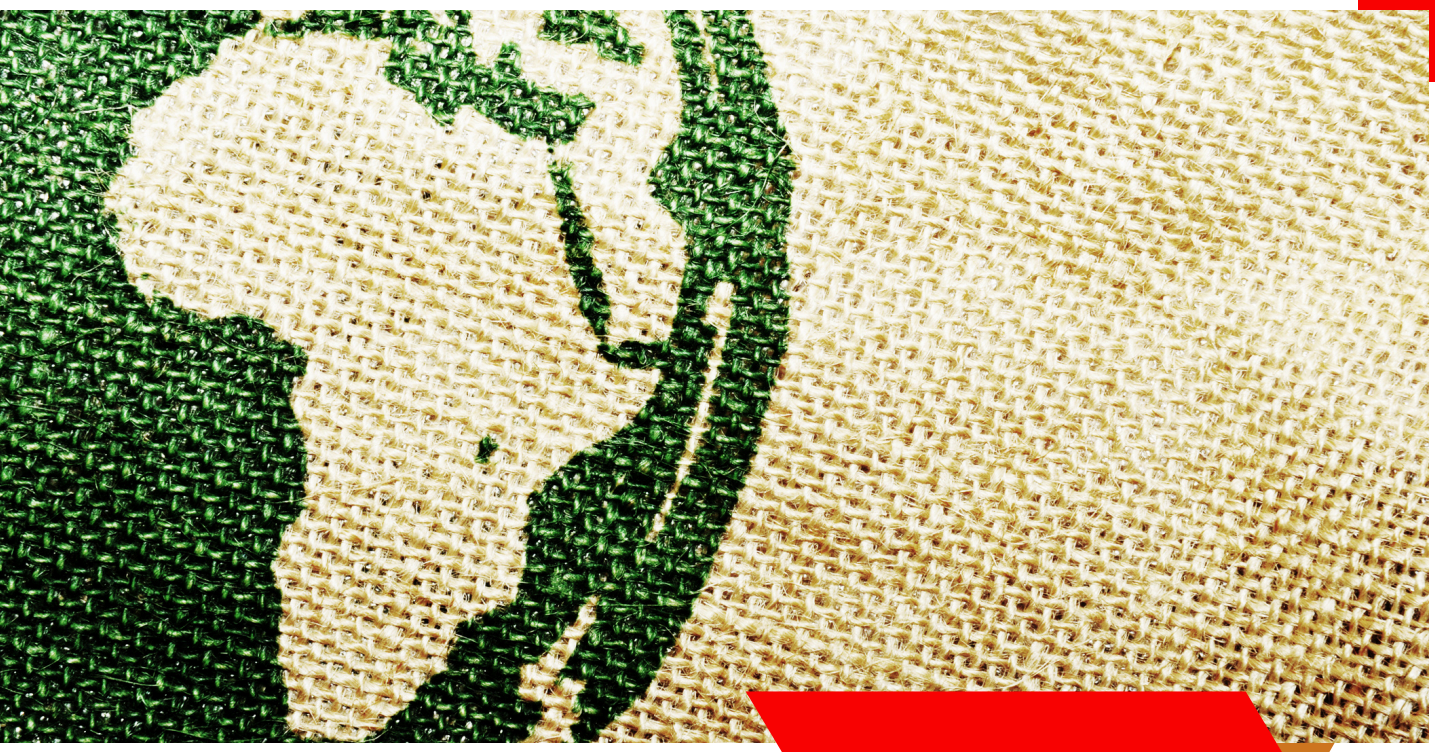
POPOWSKI
ADVISORY



DORADZTWO HANDLOWE NA RYNKACH WSCHODZĄCYCH

Otwieramy drzwi do nowych rynków.

Kim jesteśmy?

Jesteśmy butikową firmą doradczą dla małych i średnich firm zaangażowanych w handel zagraniczny lub zainteresowanych rozpoczęciem zagranicznej ekspansji.

Czym się zajmujemy?

Zajmujemy się doradztwem finansowym, prawnym, logistycznym dla firm, które już prowadzą handel zagraniczny oraz pomagamy wejść na rynki zagraniczne firmom, które taką przygodę dopiero zaczynają.



W czym jesteśmy najlepsi?

Naszą domeną są rynki wchodzące (tzw. emerging markets). Szczególne kompetencje posiadamy na Bliskim Wschodzie, w Dalekiej Azji oraz w Afryce Zachodniej.

Naszą specjalizacją jest dogłębna analiza rynku docelowego, znajomość lokalnych realiów oraz umiejętność pozyskania najlepszych partnerów biznesowych dla naszych klientów, partnerów, którzy rokują długoterminową współpracę.

Jesteśmy to w stanie zapewnić dzięki sieci agentów i przedstawicieli w wybranych regionach świata.

Z kim współpracujemy?

Współpracujemy ze wszystkimi firmami, których interesuje zwiększenie swojego potencjału biznesowego poprzez handel zagraniczny. Niezależnie od tego czy już sprzedają do trzydziestu krajów na różnych kontynentach, czy na razie jedynie o tym myślą.



W czym pomagamy?

Wybieramy najbardziej obiecujące potencjalne rynki zbytu i je analizujemy. Znajdujemy potencjalnych odbiorców, pośredników, docelowych klientów na tych rynkach.

Pomagamy w kwestiach prawnych i finansowych (m.in. zapisy w kontraktach, rejestracje, certyfikacje, zezwolenia importowe, cła i podatki).

Zajmujemy się organizacją zabezpieczeń w handlu zagranicznym (np. polisy ubezpieczeniowe, gwarancje bankowe, akredytywy, inkasa) oraz doradztwem w zakresie finansowania handlu (trade finance).

Pomagamy zdobyć finansowanie zarówno na rozpoczęcie działań eksportowych, jak i na produkcję przeznaczoną na eksport.

Jesteśmy w stanie pomóc w zakresie zabezpieczenia kursu walutowego, rozliczeń w walutach egzotycznych, optymalizacji kosztów działalności, procesach restrukturyzacyjnych, w pozyskiwaniu środków na rozwój, a także w rozpoczęciu działalności e-commerce na rynkach zagranicznych.

Wspieramy klientów w tworzeniu strategii eksportowych. Prowadzimy specjalistyczne szkolenia z wybranych tematów dotyczących handlu zagranicznego

Do kogo skierowana jest nasza oferta?

Nasza oferta skierowana jest do firm, które odważnie patrzą na zagranicę. Szczególnie do tych, którzy potrafią dostrzec potencjał gospodarczy w rynkach wschodzących.

Docieramy do przedsiębiorców, którzy zdają sobie sprawę z tego, że ryzyko biznesowe na tych rynkach jest wyższe, ale jednocześnie warte inwestycji, czasu oraz zainwestowanych pieniędzy.

Współpracujemy z klientami, którzy są cierpliwi i są świadomi, że ekspansja zagraniczna trwa i kosztuje.

Korzyści.

Firma, z którą współpracujemy bezpiecznie i optymalnie kosztowo rozpocznie sprzedaż na wybranych rynkach.

Czym możemy się pochwalić?

Zbudowaliśmy system zabezpieczeń i monitorowania należności eksportowych dla jednego z czołowych eksporterów jabłek, dzięki któremu klient mógł zwiększać bezpiecznie sprzedaż nawet do odbiorców z tych egzotycznych rynków.

Zrobiliśmy dokładną analizę wybranych rynków eksportowych dla producenta części do maszyn rolniczych. Dzięki temu producent ten dokładnie wie gdzie, w jaki sposób i do kogo może sprzedawać swoje produkty.

Potrafiliśmy w krótkim czasie założyć rachunek bankowy w Emiratach Arabskich dla dużej polskiej firmy handlującej sprzętem elektronicznym. Dzięki temu firma zyskała możliwość operowania poprzez swój hub na Biskim Wschodzie, który skupia blisko połowę jej obrotów.



adres ul. Złota 59, 9 piętro, 00-120 Warszawa, Polska

email magda.n@popowski-advisory.com

www www.popowski-advisory.com

linked In linkedin.com/company/zbigniew-popowski-advisory

tel. +48 723 050 032

Otwieramy drzwi do nowych rynków.